



'Vaste notaris biedt toegevoegde waarde vooral in onzekere tijden'

"Ondernemers maar ook financials doen er goed aan samen met een notaris een scan te maken van hun bedrijf." Dat vindt [notaris mr. Herman Beens](#) van [Veldhuizen Beens Van de Castel Notarissen](#). "Niet omdat wij nu zo nodig geld moeten verdienen, maar juist omdat we een toegevoegde waarde kunnen bieden." Finance Ventures sprak met Beens over de veranderingen in het notariaat en waarom het zo belangrijk is regelmatig met een notaris om tafel te zitten.

U pleit voor een vaste notaris voor elke ondernemer of financial van grote ondernemingen. Waarom?
"Zorg voor een vaste notaris, dat levert een meerwaarde op. We kunnen de klant een dienst bewijzen door alle aktes eens door te nemen. Bijvoorbeeld de contracten en overeenkomsten die zijn gesloten, maar ook door eens te kijken naar de huwelijkse voorwaarden in combinatie met het ondernemerschap. Een voorbeeld: een ondernemer is getrouwd op huwelijkse voorwaarden. Met het bedrijf gaat het niet goed en hij heeft de onderneming op naam van zijn vrouw laten zetten. Maar de curator komt tóch bij hem terecht."

Maar hoe kan dat dan? Alles is toch afgedekt doordat het op de naam van de echtgenote staat?
"Alleen maar iets op naam van je vrouw zetten is niet voldoende, zo werkt het niet. Al die jaren heeft de echtgenote niets ontvangen en ineens is zo'n bedrijf van haar. Dat is vreemd. Uitvoering van het verrekenbeding in de huwelijkse voorwaarden had kunnen helpen. Was die ondernemer naar zijn notaris gegaan, dan had het allemaal niet zover hoeven komen. Wij hadden hem op dat risico kunnen wijzen en daardoor heel veel schade kunnen voorkomen. Schuldeisers worden – zeker in deze tijden – steeds alerter. Die prikken door constructies heen. Naar de notaris gaan en dit soort zaken goed regelen is geen slimmigheidje en hoort bij verstandig ondernemen."

Maar waarom moet je dit door een notaris laten doen? Kan mijn advocaat dat niet?
"Jazeker, een advocaat kan dat ook. Maar een notaris heeft alle aktes al bij de hand of heeft er toegang toe. Hij heeft dus het overzicht. En een notaris is een generalist, een advocaat is over het algemeen een specialist. De notaris kan die eerste scan voor je uitvoeren en je wijzen op zaken die je anders moet vastleggen. Werk dat daaruit voortvloeit, kan je dan bij die specialist onderbrengen, zoals bij een advocaat, accountant of fiscalist. We zitten niet in het vaarwater van de advocaat of accountant, we voegen juist iets toe."

Is het in deze economisch onzekere tijden wel handig een notaris te raadplegen?
"Juist in deze tijden. Vóórdat je iets gaat doen, voordat je een vestiging wilt gaan sluiten of inkrimpen, eerst langs de notaris. Want had je bijvoorbeeld nu wel of niet een 403-verklaring? En wat staat daar nu precies in beschreven? En hoe zit het met de aansprakelijkheid als je die 403-verklaring intrekt? Allemaal zaken waar een notaris je advies over kan geven. Het is wel altijd verstandig om van tevoren even te checken of je notaris verstand heeft van jouw branche en business. Ook binnen het notariaat weet de ene notaris meer hiervan dan de andere."



Wat vindt u zelf het leukst aan het notarisvak?

"Het contact met de klanten. En als ondernemer met de ondernemers meedenken. Want ook wij hebben een eigen bedrijf. Ook wij proberen in goede én slechte tijden innovatief te zijn en continu te streven naar verbetering van onze dienstverlening."

Hoe kunt u als notaris innovatief zijn? U moet zich toch houden aan regels en wetgeving?

"Ja dat klopt, maar je moet innovatief zijn binnen de wettelijke kaders. Wij hebben bijvoorbeeld een webwinkel opgezet. En we hebben al jaren een notariswinkel, waar klanten zonder afspraak gewoon naar binnen kunnen lopen. Daarnaast vind ik dat het notariaat in z'n algemeenheid meer zou moeten investeren in kennis. De verplichte Permanente Educatie (PE) volgen alleen is niet voldoende."

Hoe ziet u uw vak veranderen de komende jaren?

"Van oudsher was de notaris de adviseur. Dat beeld is in de loop der jaren wat vertroebeld, het werd 'er in, eruit en zoveel mogelijk geld verdienen'. Dat imago moeten we van ons afschudden. Onze klanten adviseren en helpen, dat is waar je je als notaris mee bezig moet houden. Terug naar de basis dus!"

Wie is Herman Beens en wat is Veldhuizen Beens en Van de Castel Notarissen?

Mr. G.H. (Herman) Beens, geboren in 1959, begon zijn carrière in het notariaat in 1983, als kandidaat-notaris. Hij studeerde notarieel recht aan de Rijksuniversiteit te Utrecht. In 1992 werd Beens benoemd tot notaris. Herman Beens startte in 1988 bij Veldhuizen Beens notarissen in Amersfoort en is nu één van de zeven notarissen van Veldhuizen Beens Van de Castel notarissen. Daarnaast vervult Beens diverse toezichthoudende en bestuurlijke functies op bedrijfsmatig, sociaal en cultureel gebied.

Veldhuizen Beens Van de Castel notarissen is voortgekomen uit de fusie van Veldhuizen Beens notarissen te Amersfoort en De Bruijn & Van de Castel notarissen te Nijkerk in 2000 en vervolgens in oktober van datzelfde jaar uitgebreid met een vestiging in Barneveld. Op 1 april 2005 is een nieuwe vestiging geopend in Utrecht. In totaal werken zo'n 80 mensen bij het bedrijf, verspreid over vier vestigingen. Veldhuizen Beens Van de Castel behoort daarmee tot de top 10 van notariškantoren in Nederland.

Meer informatie over Veldhuizen Beens Van de Castel notarissen vindt u hier: <http://www.vbcnotarissen.nl/>

©Finance Ventures Nederland B.V., Nienke Gönning, juli 2009